ES2-FATEC-MC-2016-2-JPWT

Título do Projeto: Logística, controle de produtos e vendas.

**Proposta do cliente:**

Somos uma empresa que produz artefatos de cimento, são 100 itens diferentes com 5 pontos de vendas. Temos dificuldades nas rotinas de controle, verificação e redistribuição de estoque, necessitamos consultar disponibilidade, dar baixa e totalizar o estoque no ponto de venda local e nos demais pontos de vendas. A emissão de relatórios de vendas por pontos de venda e total são necessárias para definição da estratégia de produção e vendas e devem ser capazes de informar as tendências e projeções de venda, eventualmente ocorrem acréscimo e exclusão de produtos e pontos de venda.

**Descrição da ideia:**

Para atender a necessidade do cliente devemos controlar o estoque (saldo, entrada e saída de itens) localmente e nos pontos de venda, produzir relatórios para definição de estratégia de produção e vendas. Tanto os itens produzidos, como os pontos de venda poderão ser alterados de acordo com as necessidades do cliente.

**Descrição do negócio.**

1-Quem são os trabalhadores de negócio (e o perfil de alguns deles);

*Vendedores:* responsáveis em verificar a disponibilidade do produto no seu ponto de venda ou em outros pontos de venda para efetuar a venda e posteriormente dar baixa no estoque.

*Controller:* responsável em acrescentar e excluir itens de venda e pontos de venda quando julgar necessário, bem como emitir relatórios de vendas e estoque por item e por ponto de venda.

*Gerente de produção:* responsável em adequar a produção a demanda de vendas e administrar o negócio juntamente com o controller.

2- Quem são os atores de negócio (e o perfil de alguns deles);

*Vendedores:* responsáveis em verificar o saldo, entrada e saída de itens no seu ponto de venda e em outros pontos de venda se necessario

*Controller:* responsável em produzir relatórios de vendas por item e total nos pontos de vendas para definição de estratégia de produção.

*Gerente de produção:* responsável em analisar as projeções e tendências de vendas e adequar a produção à demanda, juntamente com o controller.

Clientes: responsável pela aquisição de produtos.

3- Quais são os principais dados descritivos do negócio;

Produzir os artefatos de cimento em quantidade mínima suficiente para reposição do estoque em todos os pontos de venda, garantindo a disponibilidade de produtos aos clientes.

4- Quais são as principais atividades de negócio;

Produzir, distribuir, vender, entregar o produto, receber do cliente, pagar os fornecedores.

5- Ao menos uma atividade de negócio detalhada com um diagrama de atividades ou equivalente;

OK, arquivo JPWT\_LOG\_ASTA.asta disponível no repositório descreve uma atividade.

6- Algumas regras de negócio descritas.

RN01- Itens vendidos receberão baixa no estoque imediatamente.

RN02- O vendedor é o responsável pela baixa no estoque.

RN03- Itens vendidos devem entrar na programação de produção.

RN04- Itens disponíveis em um ponto de venda poderão ser remanejados

para outro ponto de venda conforme necessidade para atendimento de clientes.

RN05- Para fechar o pedido o cliente deverá informar dados para preenchimento do cadastro.

RN06 – O controller é responsável pela inclusão e exclusão de produtos.

**Requisitos**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Requisitos de Projeto** | | | | **RP01**- Os modelos da UML utilizados na documentação do software deverão ser produzidos com a ferramenta Astah 7.  **RP02**- O gerenciamento do projeto deverá ser conduzido com base nas diretrizes encontradas neste documento. | |
| **Precisão dos Requisitos** | | | | **Requisitos de Usuário** | **Requisitos de Sistema** |
| **Requisitos de Software** | **Finalidade** | **F Funcionais (Functionality):** | | **RF01**- Os clientes devem ser cadastrados no Sistema | **RF01.1**- O Sistema identifica o vendedor que efetua o cadastro na ficha do cliente, através de senha e salva o nome, data e hora do último acesso.  **RF01.2**- O sistema solicita os seguintes dados de cadastro do cliente: CPF ou CNPJ, e-mail, telefone e celular.  **RF01.3**- Os clientes serão identificados pelo CPF ou CNPJ. |
| **Não Funcionais** | **U (Usability): usabilidade** | **RNF01**- O Sistema deve ser amigável. | **RNF01.1**- Todos os campos de preenchimento ao sobrepor o mouse exemplificam o procedimento de preenchimento.  **RNF01.2**- A interface gráfica deve ter um visual “clean”, com uso de cores predominantemente mais claras. |
| **R (Reliability): confiabilidade** | **RNF02**- O Sistema não deve ter falhas. |  |
| **P (Performance): desempenho** | **RNF02**- O sistema deve ser rápido.  **RNF03**- O sistema deve ser simples e eficaz. |  |
| **S (Supportability): manutenibilidade** | **RNF04**- O sistema deve ser bem organizado. |  |
| **+: Outros.** |  |  |